

ΔΕΛΤΙΟ ΤΥΠΟΥ

Η IT Publications Hellas Ltd., ανακοινώνει το νέο B2B έντυπο **CHANNEL PARTNER**

Αθήνα, 29 Σεπτεμβρίου 2005: Η IT Publications Hellas Ltd., σε συνεργασία με την εκδοτική εταιρεία VNU business publications (εκδίδει μεταξύ άλλων τα περιοδικά Computer Active και Computer Resellers News), ανακοίνωσε σήμερα την ελληνική έκδοση του νέου μηνιαίου εντύπου B2B με την ονομασία **CHANNEL PARTNER**.

Το **CHANNEL PARTNER** απευθύνεται στο κανάλι διανομής προϊόντων της αγοράς πληροφορικής και τηλεπικοινωνιών, καθώς επίσης και στα στελέχη των κατασκευαστριών εταιρειών και των εταιρειών διανομής.

Δημιουργήθηκε με τη συμμετοχή της ίδιας της αγοράς προκειμένου να καλύψει τις ανάγκες και τα προβλήματα που αυτή αντιμετωπίζει, προτείνοντας πραγματικές λύσεις. Βασικός στόχος του Channel Partner είναι η βελτίωση των πωλήσεων και η αύξηση του περιθωρίου κέρδους του καναλιού προϊόντων τεχνολογίας. Αυτό το καθιστά ένα δυναμικό εργαλείο πωλήσεων, ένα πολύτιμο συνεργάτη για το κανάλι και την αγορά τεχνολογίας, ακριβώς όπως αναφέρει και το όνομά του: **CHANNEL PARTNER**.

Το **CHANNEL PARTNER** θα κυκλοφορεί 11 μήνες το χρόνο και θα αποστέλλεται δωρεάν, με στοχευμένη αποστολή, σε όλο το κανάλι εταιρειών πληροφορικής και τηλεπικοινωνιών.

Λίγα λόγια για την IT Publications Ltd

Η IT Publications Hellas Ltd., εκδίδει τα μηνιαία περιοδικά τεχνολογίας PC WORLD & Computer Active, τα δύο μεγαλύτερα περιοδικά τεχνολογίας σε παγκόσμιο και ευρωπαϊκό επίπεδο, αντίστοιχα.

Το **PC WORLD** απευθύνεται σε προχωρημένους χρήστες και επαγγελματίες που κάνουν ευρεία χρήση των προϊόντων τεχνολογίας. Είναι το περιοδικό που καλύπτει τις ανάγκες του επαγγελματία στη χρήση της πληροφορικής καθώς και η καλύτερη οδός πρόσβασης από τις εταιρείες προς αυτό το κρίσιμο τμήμα της αγοράς.

Το **Computer Active** παρέχει βήμα προς βήμα συμβουλές και έγκυρες αξιολογήσεις προϊόντων διατυπωμένες σε απλή και κατανοητή γλώσσα. Απευθύνεται σε όσους διαθέτουν υπολογιστή στο σπίτι και θέλουν να μάθουν πώς να τον χρησιμοποιούν γρήγορα και εύκολα.